

関東エリア軸に販売を強化 地ビールなど新規分野拡充



事業方針について語る
石川社長

刈谷市内で開催した「事業方針発表会」で公表した。主力の卸部門では、関東エリアを重点地域と位置づけ、販売する。

直営店は今秋に大型郊外店を開設するほか、今春に株式の約3割を取得し、た八里屋

また、移動販売車「くるくる豆蔵」も3台増やし全10台にする。1台当たりの売り上げは10%増の年1430万台を目指す。7月には初めてFC(フランチャイズチャーン)加盟店の車両での販

おとうふ工房いしかわ

豆腐製造、販売のおとうふ工房いしかわ（本社高浜市豊田町1の2014年2月、石川伸社長、電話0566・54・0334）は、2013年4月期の売上高目標を前期比14・6%増の46億4千円と過去最高に設定した。関東エリアでの販売を強化するほか、直営店を新規に2店出店する。さらに、地ビールなど新規分野も注力し、中期的な成長を目指す。

（高浜・勝又佑記）

豆製造、販売のおとうふ工房いしかわ（本社高浜市豊田町1の2014年2月、石川伸社長、電話0566・54・0334）は、2013年4月期の売上高目標を前期比14・6%増の46億4千円と過去最高に設定した。関東エリアでの販売を強化するほか、直営店を新規に2店出店する。さらに、地ビールなど新規分野も注力し、中期的な成長を目指す。

新規直営
2店出店

今期売上高14.6%増めざす 中期的成長狙う

売を開始する。このほか、4月に全株式を取得した安城デニビール（安城市）の洋風飲食店を7月に改装する。地ビールの販売も外部販売することを検討する。

12年4月期の売上高は、前の期比14・8%増の40億5千万円と過去最高だった。中期的に右肩上がりの成長を目指し、16年4月期には64億円の売上高を目指す。